



LeadSuccess

The right solutions for every event.

Warum convey?



Seit über 20 Jahren im Messegeschäft



Viele tausende Kunden weltweit



Offizieller lead-APP-Anbieter auf den meisten deutschen Messen



DSGVO-konforme Lösungen



Eigene Softwareentwicklung

Warum LeadSuccess?

Gründe für LeadSuccess als Lead-Management-Tool



AUF DER MESSE

Zeitersparnis – kein Abtippen von Adressen und Notizen:
Mit LeadSuccess haben das lästige Einsammeln und
Abtippen von Besucherdaten sowie das Sortieren
handschriftlicher Gesprächsnotizen ein Ende – Arbeiten,
die die entscheidende Mailing-Aktion nach der Messe
häufig verzögern.



NACH DER MESSE

Professionelle Messenachbereitung – die Aussteller
können ihren Kunden jetzt ihre Wertschätzung zeigen,
indem sie schnell und strukturiert auf Wünsche reagieren.

Die Daten können in jedes beliebige Dateiformat
transportiert werden und somit problemlos in das
eigene CRM übernommen werden.

Unsere Produkte

Eine Übersicht über alle LeadSuccess-Produkte



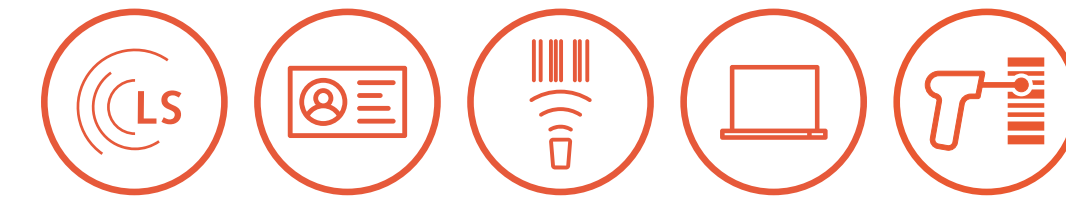
LEADSUCCESS MOBILE

Die convey Lead-App - sammeln Sie Ihre Leads mit Ihrem Tablet oder Smartphone.



LEADSUCCESS SERVICE PLUS

Die LeadSuccess Mobile App mit einem vorkonfigurierten Gerät mit integriertem Barcodescanner.



LEADSUCCESS READY TO WORK

Die All-In-one-Lösung um Badges und/oder Visitenkarten zu erfassen.



LEADSUCCESS KIOSK

Die nächste Generation der Lead-Erfassung – zielorientiert, Spaß für Ihre Besucher und kein Aufwand für Sie während der Messe.



ZUSÄTZLICHE DIENSTLEISTUNGEN

Egal, ob Sie einen Direktimport in Ihr CRM oder ein spezielles Mailing benötigen, convey kann Ihnen eine passende Lösung anbieten.

LeadSuccess Mobile

Die LeadSuccess Mobile App - sammeln Sie Ihre Leads mit Ihrem Tablet oder Smartphone

Das Paket



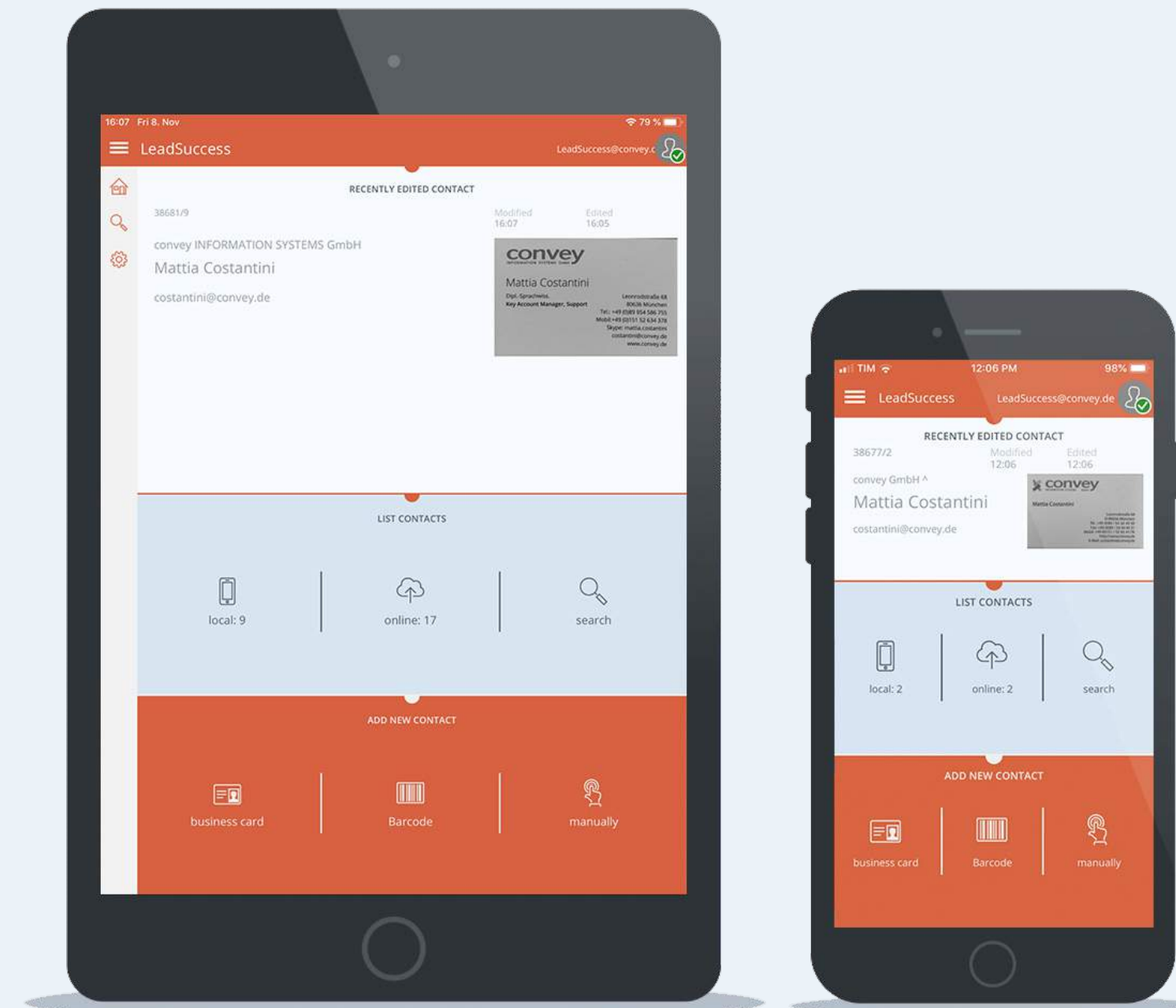
Die LeadSuccess Mobile App



Zugriff auf das LeadSuccess Portal



Support

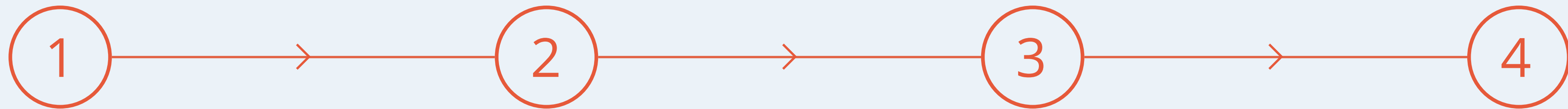


Vorteile




- ✓ Unterschiedliche Erfassungsmöglichkeiten: 1D-Barcodes, QR-Codes, Visitenkarten und manuelle Erfassung
- ✓ Funktioniert mit allen aktuellen Smartphones und Tablets (Android, iOS, Windows)
- ✓ Funktioniert online und offline
- ✓ Professionelle & persönliche Unterstützung per Telefon, E-Mail und vor Ort
- ✓ Sehr einfach zu bedienen
- ✓ Online-Administrationsportal

LeadSuccess Mobile

Vorgehensweise



1
App downloaden
und anmelden

-  Download it from
APP STORE
-  Download it from
GOOGLE PLAY
-  Download it from
WINDOWS APP STORE

2
Scannen



1D-Barcode, QR-Code,
Visitenkarten oder manuelle
Erfassung

3
Qualifizieren



Fragebogen, Skizzen, Unterschrift für DSGVO-
Text, Tonaufnahmen und Fotos

4
Daten exportieren



Statistiken oder
Reports

LeadSuccess Service Plus

Die LeadSuccess Mobile App mit einem vorkonfigurierten Gerät mit integriertem Barcode-Scanner

Das App-Paket



Die LeadSuccess Mobile App



Vorkonfigurierte Scangeräte mit integriertem Barcode-Scanner und Touchdisplay



Zugriff auf das LeadSuccess Portal



Support

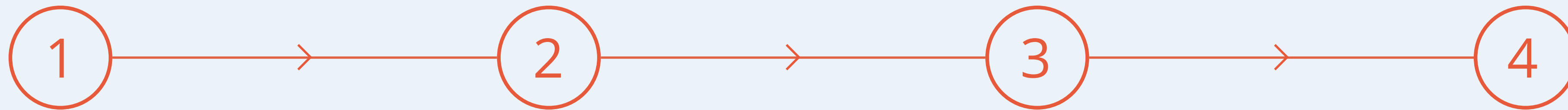


Vorteile

- ✓ Integrierter Scanner für 1D-Barcodes und QR-Codes
- ✓ Gerät, Anwendung und Scanner optimiert für Geschwindigkeit und Benutzerfreundlichkeit
- ✓ Touchdisplay zum Ausfüllen des Fragebogens, für Kommentare und DSGVO-Signatur
- ✓ Funktioniert online und offline
- ✓ Professioneller & persönlicher Support per Telefon, E-Mail und vor Ort
- ✓ Online-Administrationsportal

LeadSuccess Service Plus

Vorgehensweise



Holen Sie sich das
vorkonfigurierte Gerät!

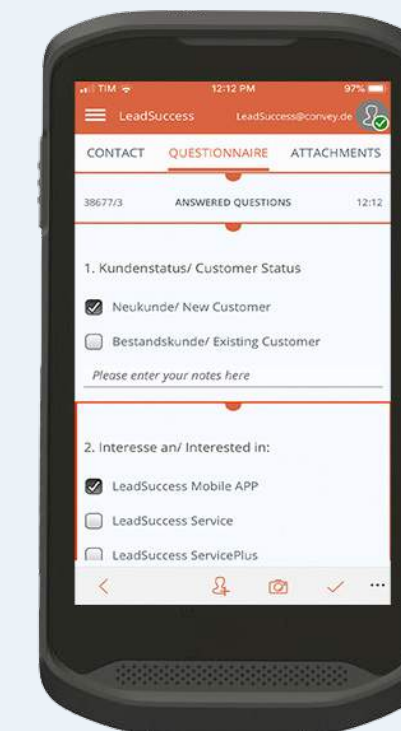


Erfassen



1D-Barcode, QR-Code
oder manuelle Erfassung

Qualifizieren



Fragebogen, Skizzen und Unterschrift
für DSGVO-Text

Daten exportieren








Statistiken oder
Reports

LeadSuccess Ready to Work

Die All-in-one-Lösung, um Badges und/oder Visitenkarten zu erfassen

Das App-Paket

-  Vorkonfigurierter Laptop mit LeadSuccess
-  Barcode-Scanner
-  Visitenkartenscanner
-  Zugriff auf das LeadSuccess Portal
-  Support

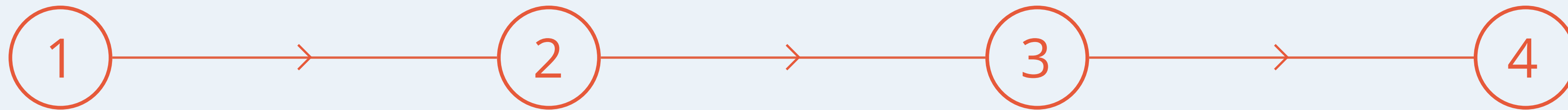


Vorteile

- ✓ Vorkonfigurierter Laptop für die Erfassung neuer Leads und den Zugriff auf das LeadSuccess-Portal zur Verwaltung von App und Kontakt
- ✓ Mehrere Wege zur Erfassung neuer Leads
- ✓ Funktioniert online und offline
- ✓ Professioneller & persönlicher Support per Telefon, E-Mail und vor Ort
- ✓ Online-Administrationsportal

LeadSuccess Ready to Work

Vorgehensweise



Bestellen Sie LeadSuccess Ready to Work



Erfassen



1D-Barcode, QR-Code, Visitenkarten oder manuelle Erfassung

Qualifizieren



Fragebogen, Skizzen, Unterschrift für DSGVO-Text, Tonaufnahmen und Fotos

Daten exportieren

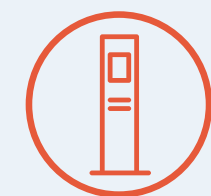


Statistiken oder Reports

LeadSuccess Kiosk

Die nächste Generation der Lead-Erfassung – zielorientiert, Spaß für Ihre Besucher und kein Aufwand für Sie während der Messe

Das App-Paket



Kiosk-Steile



Visitenkarten-Scanner



Barcode-/
QR-Code-Scanner



Zugriff auf das
LeadSuccess Portal



Support

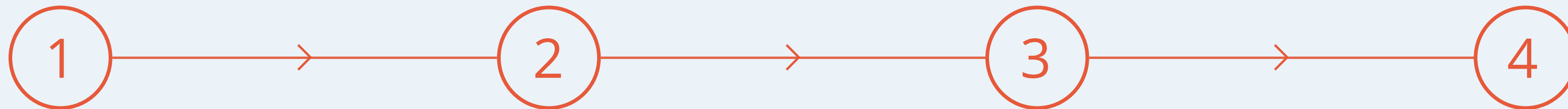


Vorteile

- ✓ Der Besucher wählt selbst die Produkte aus, die ihn interessieren
- ✓ Der Besucher erhält automatisch eine E-Mail mit weiteren Informationen zu den von ihm ausgewählten Produkten
- ✓ Der Besucher kann sich entweder durch Scannen seines Ausweises, seiner Visitenkarte oder manuell registrieren
- ✓ Dank seines modernen und eleganten Designs ein Blickfang, kann überall auf Ihrem Stand platziert werden
- ✓ Sehr flexibel und anpassungsfähig an Ihre Prozesse
- ✓ Unkompliziert und schnell in der Anwendung
- ✓ Professioneller & persönlicher Support per Telefon, E-Mail und vor Ort
- ✓ Online-Administrationsportal

LeadSuccess Kiosk

Vorgehensweise



1 Platzieren Sie den LeadSuccess Kiosk auf Ihrem Stand!



2 Interessenauswahl – das machen Ihre Besucher selbst



Der Besucher wählt die Produkte aus, für die er sich interessiert.

3 Registrierung – Ihre Besucher registrieren sich selbst



1D-Barcode, QR-Code, Visitenkarten oder manuelle Erfassung

4 Automatischer E-Mail-Versand und unterschiedliche Exporte



Die Besucher erhalten sofort eine E-Mail mit den gewünschten Informationen.

LeadSuccess Portal

Verwalten und steuern Sie Ihre Veranstaltung über das LeadSuccess Portal. In jedem Paket enthalten.



Features



Dashboard mit Statistiken und Grafiken



Digitaler Fragebogen



Mailing



Benutzerverwaltung



Excel / PDFs exportieren - individuelle Gestaltung der Farben und der Benutzeroberfläche (Corporate Identity)



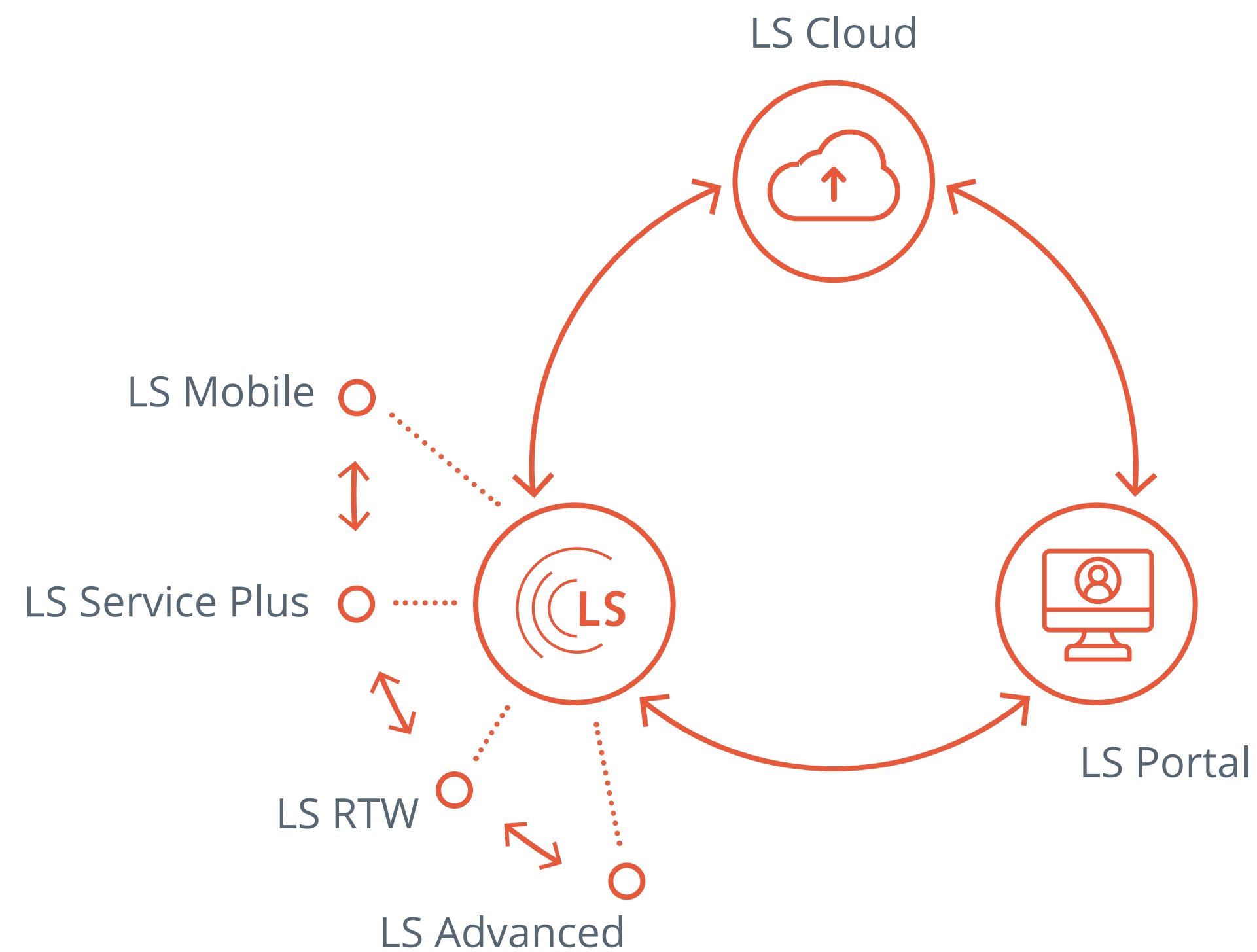
DSGVO-konform



Check-in/Check-out für das Standpersonal mit Messaging-Funktion

Modular kombinierbar

Alle Produkte sind einzeln oder in Kombination nutzbar



Baukastensystem

- ✓ Alle Produkte können nach Ihren Wünschen kombiniert werden
- ✓ Alle Produkte werden mit dem LeadSuccess Portal synchronisiert, um eine einfache Einrichtung und Verwaltung zu ermöglichen

Weitere Dienstleistungen

Eine Übersicht über alle LeadSuccess-Produkte



PRODUKT-E-MAIL

Senden Sie nur die Informationen oder Broschüren via E-Mail, die der Besucher automatisch angefordert hat.



GATEWAY ZU JEDEM CRM

Verbinden Sie LeadSuccess direkt mit Ihrem eigenen CRM.



ADRESSDATENKORREKTUR

Wir verbessern und korrigieren die Adressdaten von Ihren gescannten Visitenkarten.



IMPORT VON ADRESSDATEN

Importieren Sie Ihre eigenen Adressdaten vor der Veranstaltung und suchen Sie Ihre Kunden, anstatt diese neu zu erfassen.



IPADS/IPHONES/SCANNER ZUR MIETE

Selbstverständlich eingerichtet mit LeadSuccess.



UMFASSENDE SUPPORT

Wir unterstützen Sie vor, während und nach der Messe, gerne auch auf Ihrem Messestand.



Wir freuen uns auf Sie!

LeadSuccess@convey.de

www.convey.de

+49 (0)89 / 9545867-59